



Päivän ylijäämä muuttuu myynniksi.

Mazgo näyttää ravintolasi ylijäämäannokset alennettuun hintaan kartalla, ja lähialueen asiakkaat hakevat ne itse ennen sulkemisaikaa.

Hyvää ruokaa vähemmällä

ESITTELY RAVINTOLOILLE · PILOTTIVERSIO

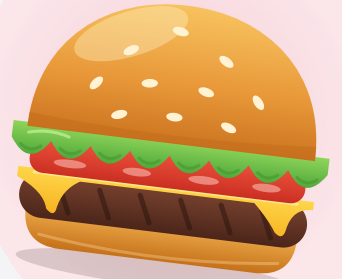
info@mazgo.fi



— LUETTAVISSA 30 SEKUNNISSA

Mazgo lyhyesti

Mazgo on suomalainen sovellus, jossa ravintolat myyvät päivän ylijäämäannokset alennettuun hintaan juuri ennen sulkemisaikaa. Asiakas varaa kartalta ja hakee annoksen itse.



1

Julkaiset tarjouksen

Annoksen nimi, alkuperäinen hinta, tarjoushinta, annosmäärä ja nouto aika.

2

Asiakas varaa

Hän näkee lähellä olevat tarjoukset kartalla, varaa ja saa kuitin noutokoodilla.

3

Nouto ja maksu

Asiakas tulee paikalle, tarkistaa nimen ja koodin ja painat "Noudettu". Valmis.

— MIKÄ TEKEE MAZGOSTA ERILAISEN

Ruokasi parhaimmillaan

Studiolaatuiset kuvat puhelimella: näet taustan ja valon liveinä, 12 taustaa. Voimme lisätä kuvakirjastoosi myös ammattikuvia.

Ruoka loppui? Yksi napautus

Pysäytä tarjous ja peru sen tilaukset: korttimaksut palautetaan kokonaan, käteistilaukset perutaan ja asiakas saa ilmoituksen omalla kielellään.

Aseta kerran, se toistuu

Ajasta jopa 10 toistuvaa tarjousta valitsemillesi päiville. Viikon tarjous julkaisee itsensä.

Asiakas näkee oikean annoksen

Jokaisessa tarjouksessa on viimeistelty kuva ja oikea kuva, ja tuoreet otokset saavat "Elävä kuva" -merkin. Asiakas tietää, mitä on saamassa.

Asiakkaasi markkinoivat sinua

Ruokasi syöneiden kuvat ja tarinat näkyvät sovelluksessa ja ravintolasi sivulla.

Mazgon takana on kehittäjä, jolla on markkinoinnin silmä. Puhut suoraan sen kanssa, joka tekee sovellusta.

≥ 30%

alennus vähintään

€0

kiinteät maksut

1 / vk

tarjous viikossa riittää

ASIAKKAAN SOVELLUS

Näin asiakas löytää sinut

Näkyvyys kartalla

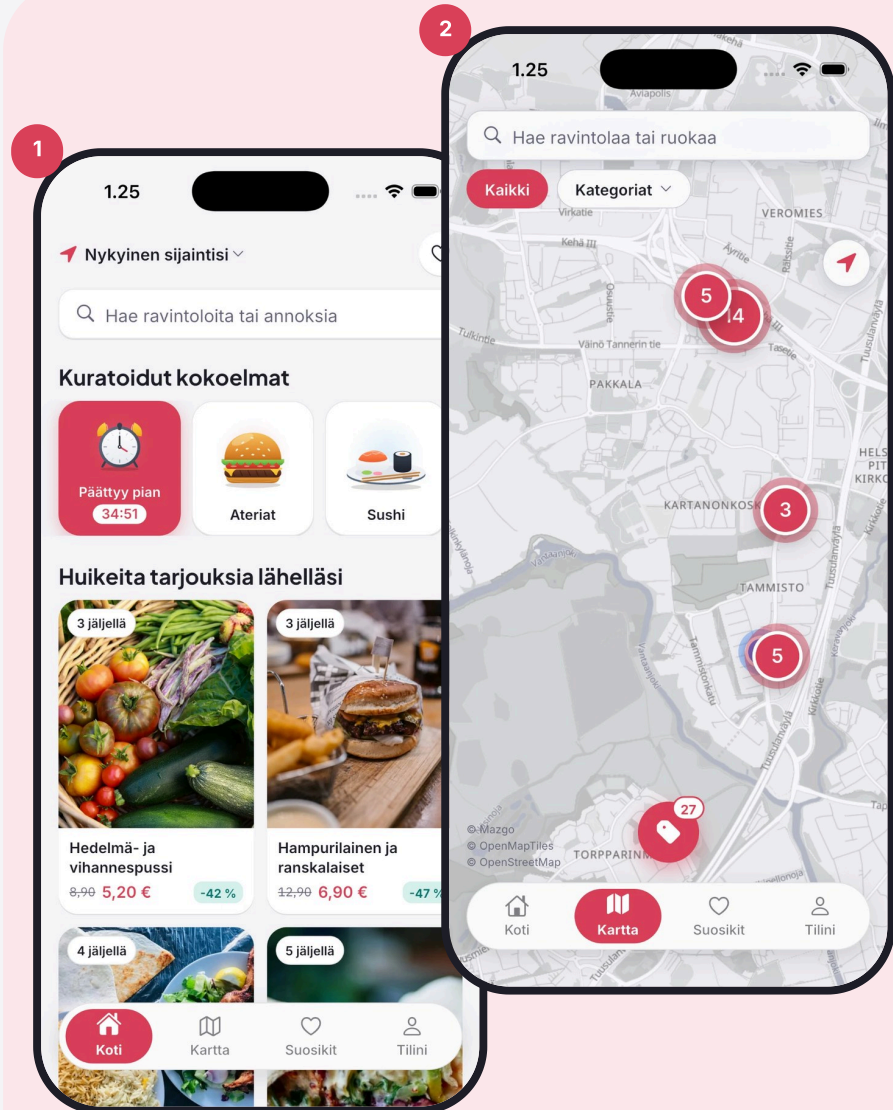
Ravintolasi logo kartalla, haku ja kategoriat sekä "päättyy pian" - ajastin. Ennen ostoa asiakas näkee myös varoituksen, kun ravintola sulkeutuu pian, sekä noutoajan ja minuutit jäljellä.

Maine ja kanta-asiakkaat

Asiakas voi jakaa kokemuksensa ja arvioida ravintolasi sekä tallentaa sen suosikkeihin.

1 Etusivu: lähellä olevat tarjoukset, haku ja "päättyy pian"

2 Kartta: ravintolasi näkyy merkinä, jossa on tarjoukset



Ravintolan oma sovellus: kaikki yhdessä paikassa

Sillä julkaiset tarjoukset, otat kuvat, vahvistat noudot ja seuraat myyntiä.

Studiokuva suoraan kamerassa

Näet taustan ja valon heti ennen kuvaa. 12 taustaa, vaihto kuvan jälkeen ja vertailu studio | alkuperäinen. Aidot otokset saavat "Elävä kuva" -merkin.

Oma kuvakirjasto

Kuvasi tallentuvat automaattisesti. Mazgon lisäämät ammattikuvat näkyvät ensin Mazgo-merkillä. Haku, nimeäminen ja poisto.

Julkaise sekunneissa

Nimi, kuvaus, hinnat, määrä, nouto-aika ja toimipiste. Julkaise uudelleen aiemmasta tai muokkaa. Jos ruoka loppuu, pysäytä tarjous ja peru tilaukset yhdellä napautuksella.

Toistuvat tarjoukset

Tarjous julkaisee itsensä valitsemasi päivinä ja aikaikkunassa (jopa 10 tarjousta). Aseta kerran, niin viikon tarjous hoituu itsestään.

Allergeenit ja selkeät tiedot

Jokaiseen tarjoukseen kategoria, allergeenit, nouto-ikkuna ja toimipiste, jotta asiakas tietää mitä saa ja milloin.

Tilaukset ja nouto

Päivän näkymä: noudettavat ja luovutetut tilaukset. Vahvista nouto asiakkaan 6-numeroisella koodilla. Uudesta tilauksesta tulee heti ilmoitus.

Oma toimipiste

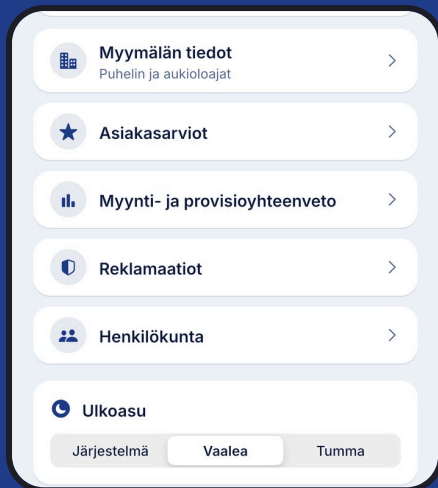
Puhelin, maamerkki ja päiväkohtaiset aukioloajat näkyvät asiakkaalle. Näet asiakasarvostelut (60 pv) ja tyytyväisyysyhteenvedon.

Tiliote ja riidat

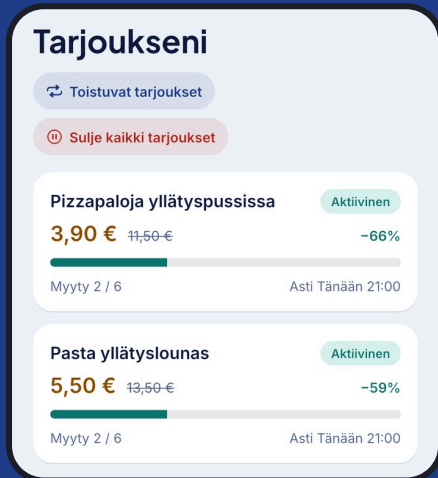
Myynti ja netto komission jälkeen jaksoittain sekä saldo. Asiakasvalitukset ja riidat keskusteluineen ja veloituksineen, kaikki selitettynä.

Tiimi ja kielet

Omistaja ja työntekijät omilla oikeuksillaan. Suomi, ruotsi, englanti ja arabia, vaalea tai tumma teema.



Tili ja asetukset



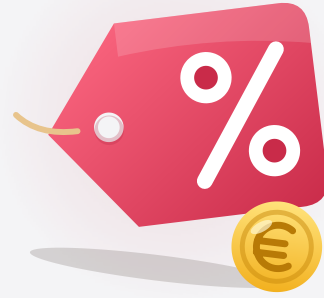
Omat tarjoukset



Uusi tarjous

HINTA JA LUPAUS

Selkeä hinta, yksi yksinkertainen lupaus



Miten me ansaitsemme? Mazgon komissio on 25 % annoksen alvittomasta myyntihinnasta. Ei kuukausimaksua, ei kiinteitä maksuja eikä sitoumusta. Veloitamme vain myydystä, emmekä noutamattomasta tilauksesta.

≥ 30%

Alennus on vähintään 30 % alkuperäisestä hinnasta, jotta tarjous pysyy oikeana tarjouksena eikä muutu pysyväksi alennukseksi, joka heikentäisi normaalihintaasi.

LASKUESIMERKKI

€6,00

annoksen hinta
asiakkaalle



€5,29

hinta ilman ruoan alv:tä
(13,5 %)



€1,32

Mazgon komissio, 25 %



€4,68

tilitetään sinulle

Esimerkki on havainnollinen ja laskettu 13,5 %:n ruoan alv:llä. Todelliset summat riippuvat hinnoistasi.

1 / vk

YKSI YKSINKERTAINEN LUPAUS

Yksi tarjous viikossa, eli 4 kuukaudessa

SINÄ

Julkaiset vähintään yhden annostarjouksen viikossa (4 / kk). Annosmäärä voi olla pieni, vaikka 2–3 annosta.

ME

Ei kiinteitä maksuja eikä sitoumusta. Veloitamme vain myydystä, ja autamme ensimmäisten tarjousten julkaisussa.

Miksi? Kun kartalla on joka viikko uusia tarjouksia, asiakkaalla on syy avata sovellus. Silloin ravintolasi näkyy lähialueen asiakkaille eikä jää tyhjäksi merkiksi.

MAZGO HOITAA PUOLESTASI

Tilin luonti ja kirjautumistunnukset

Ammattikuvien lisäys
kuvakirjastoosi

Aukioloaikojen ja sijainnin päivitys

Kuukausittaiset maksut ja laskut

Käteismyyntien komission perintä

SEURAAVA ASKEL

Aloitetaan pienellä kokeilulla



Haluamme oppia sinulta. Testaamme rajatun ravintolajoukon kanssa ennen laajempaa lanseerausta ja rakennamme palvelun sen mukaan, mitä oikeasti tarvitset.

Tapaamme 15 minuuttia

Kuuntelemme, mitä ylijäämälle tapahtuu luonasi.

Teemme tilisi valmiiksi

Luomme ravintolasi profiilin ja julkaisemme ensimmäiset tarjoukset puolestasi.

Kokeilu 2 viikkoa – 1 kk

Sen jälkeen päätämme yhdessä, kannattaako jatkaa.

Yleisimmät kysymykset

Haittaako tämä normaalihintaani?

Tarjous on rajattu määrällä ja ajalla (vain päivän loppu), alennus on vähintään 30 %, eikä tarjous näy pysyvänä hintana.

Mistä tiedän, että asiakas on tilauksen tekijä?

Asiakas näyttää kuitenkin, jossa on nimi ja noutokoodi. Tarkistat ne ja painat "Noudettu".

Entä jos asiakas ei tule?

Noutamatta jääneestä tilauksesta ei makseta komissiota. Toistuvasti noutamatta jättävän asiakkaan tili suljetaan.

Miten saan maksun?

Asiakas maksaa kortilla sovelluksessa tai käteisellä noudettaessa. Korttimyyynnit tilitetään sinulle kuukausittain laskun kera, ja käteismyyynneistä perimme komission. Sovimme yksityiskohdista yhdessä.

Voinko julkaista myös tavallisia ruokalistatarjouksia?

Kyllä. Edut-välilehdellä voit julkaista tavallisia tarjouksia ruokalistaltasi (alennus vähintään 20 %, voimassa jopa 30 päivää). Ne merkitään ja näytetään erikseen, eikä niitä koskaan esitetä ylijäämänä. Komissio on sama 25 %.

Mielipiteesi on meille tärkein

Tämä on idea, jota testaamme juuri nyt. Jokainen huomautus tai vastaväite muokkaa tuotetta.



Kiitos ajastasi!

Ylijäämä muuttuu myynniksi.

Komissio 25 % myydystä, ei kiinteitä maksuja eikä sitoumusta.

Aloitamme yhdellä tarjouksella viikossa.



OTA YHTEYTTÄ

Nimi

Abdulrazzaq Al-jewari

Puhelin / WhatsApp

0449786998

Sähköposti

info@mazgo.fi

Seuraava tapaaminen



mazgo.fi